



SCUOLA DI MANAGEMENT

CFMT



MARKETING E VENDITE

Win the deal: advanced sales negotiations
Strategie e tecniche di negoziazione per creare valore nella vendita di soluzioni
Roma, 28 febbraio - Milano, 18 marzo o 4 giugno
Firenze, 6 giugno

Tattiche negoziali e contromosse
Come arricchire le proprie capacità negoziali
Cagliari, 8 marzo - Roma, 15 marzo
Milano, 8 aprile - Firenze, 3 luglio
Milano, 9 luglio

Realtà aumentata e virtuale per il business
Dati, Use-case e demo per capire come AR e VR cambiano il marketing e la comunicazione BtoB e BtoC
Milano, 21 marzo o 21 maggio



AMMINISTRAZIONE TAX&FINANCE

Calcolare i costi "giusti" per prendere le decisioni "giuste"
Migliorare strategicamente la redditività della propria impresa
Milano, 5 marzo - Torino, 12 giugno

NEW! **Come sta cambiando il mestiere del Cfo tra nuove norme e tecnologie digitali**
Oltre il ciclo attivo e passivo e la tenuta della contabilità generale
Milano, 20 marzo - Roma, 13 maggio

NEW! **Il mestiere del Cfo: dalla compliance alle nuove sfide normative**
Le principali necessarie modifiche delle attività amministrative per rispondere alle nuove esigenze
Milano, 16 aprile - Roma, 5 giugno



LEADERSHIP & PEOPLE MANAGEMENT

NEW! **PLAY LIST: la storia siamo noi**
Il nuovo time management emozionale di Luciano Ziarelli
Milano, 2 aprile - Torino, 11 luglio
Ancona, 18 maggio - Roma, 6 giugno

Essere brand ambassador della propria azienda
Creare la propria strategia personale
Roma, 5 marzo - Milano, 8 maggio
Padova, 4 giugno

Read the Room!
Governare le dinamiche di relazione e interazione nei team
Genova, 19 marzo - Roma, 2 aprile
Milano, 28 maggio



STRATEGIA E ORGANIZZAZIONE

Il modello A3: come adottare un approccio sistemico al problem solving
Come coniugare problem solving, management e coaching, attraverso un approccio sistemico e strategico
Roma, 6 marzo - Milano, 15 aprile

Digital transformation e industry 4.0
Anticipare il futuro, cavalcare l'onda digitale
Milano, 9 aprile - Roma, 15 maggio

NEW! **Ambidextrous organization**
Management innovation & strabismo organizzativo
Milano, 28 maggio - Roma, 4 giugno

PER INFORMAZIONI:

MILANO

info@cfmt.it, 02 5406311

ROMA

info@cfmt.it, 06 5043053

La partecipazione ai corsi è gratuita e riservata ai dirigenti associati in regola con il versamento dei contributi.